



初期費用・月額費用 **0**円

完全成果報酬で  
代理店が募集できます!

**代理店ドットコム**<sup>®</sup>

業界最大の掲載数!売れる商材を探せる資料請求サイトです。

媒体資料 2025/5版

# 代理店ドットコム®は、代理店募集が初めての企業様でも簡単に掲載できる資料請求サイトです。

掲載企業様は必要なアドバイスや無料テンプレートなどをお使いいただきながら、手間なく代理店募集が可能。他社には真似ができない圧倒的なサポートで、貴社の代理店募集のお手伝いをさせていただきます。



掲載企業様

掲載申込



すべて無料で提供

- 1 事前相談
- 2 各種テンプレート提供
- 3 Webページ作成
- 4 掲載開始後のサポート

代理店ドットコム®

掲載実績

docomo

NTT 東日本

SoftBank

Rakuten

Marubeni Telecom

SONY

NICIGAS

関西電力 power with heart

Genie ENERGY

東京電力 TEPCO

LEMON GAS

ENEX Energy for Next Generation

ミッドランド

INVOICE 株式会社 インボイス

XSERVER レンタルサーバー

Money Forward ME

GMO INTERNET GROUP

Pay

CAMPFIRE

tameny

USEN USEN GROUP

オフィスおかん

1-グレイ

くらび

BASE

日本結婚相談所連盟

every precious

CreCla

Aqua Clara

大手企業だけでなく、中小・ベンチャー企業様にも業種・業態を問わず多くご利用いただいています。代理店・フランチャイズ・業務委託など募集内容も多彩。

# 業界最多の掲載数だから実現できる価格設定。最小リスクで代理店募集ができます。

## 価格設定

代理店ドットコム®に掲載するには、高額な費用は必要ありません。初期費用、月額固定費用、Webページ作成料はいずれも0円です。資料請求1件5,000円の完全成果報酬のみで、掲載期間のシバリもなく、最小のリスクで代理店募集ができるのが特長です。

## | 掲載前にかかる費用はありません

初期費用<sup>(税別)</sup>10万円が  
今なら **0円!**

初期費用

月額固定費用

Webページ作成料

## | 完全成果報酬のみ、安心の価格設定です

### 広告料

資料請求1件につき

**5,000円**(税込5,500円)

10万円単位で1ヵ月のご予算(上限金額)を設定可能。最低10万円(税別)～

※10万円上限ですと20件まで資料請求が獲得できます

### お支払い

#### 月末締め、翌月末払い

翌月1日にWeb請求書を発行いたします。ご予算を決めていただきますがデポジット(前払い)は不要です。

例) 4月掲載⇒5/1ご請求⇒5/31までのお支払い

### 掲載期間

#### 掲載期間のシバリなし

1週間前までのお申し出でいつでも掲載停止可能。

### 関連サービス

代理店構築コンサルティング

**100万円**(税別)～

電話代行サービス

**2,000円/件**(税別)

その他、15秒動画製作など代理店募集に役立つサービスのご紹介もしております

※決算などでご予算を取られる場合、先払いで対応可能(詳しくはご相談ください)

# 掲載件数業界No.1! 掲載企業、代理店企業、双方からご支持を得ています!

## 他社との違い

代理店ドットコムは2008年2月のサービス開始からサービスを進化させてきました。

最低利用期間を設けず、成果報酬システムを採用することで、柔軟な代理店募集活動を可能としています。

また、プロのライターが原稿を作成するため、資料請求や成約に結びつきやすくご支持を得ています。

## 他社比較

	掲載案件数	初期費用	掲載料金	最低利用期間	掲載可能ページ数	ページ作成	差別化ポイント
代理店ドットコム	約 <b>450</b> 件	<b>0</b> 円	成果報酬 資料請求1件 <b>5,000</b> 円	なし	複数ページ	プロのライターが 無料で作成	業界最多の掲載件数で 高い成約率が人気 (資料請求の2割が契約)
アントレ	約230件	非公開	月額固定 10万円 ~30万円	6ヵ月	1ページ	自分で作成 (管理画面提供)	個人の独立開業に強く リクルート時代の ネームバリューで人気
ビジェント	約160件	50,000円	月額固定 7.5万円 ~10万円	3ヵ月	1ページ	自分で作成 (管理画面提供)	会員登録制で資料請求数 が多いのが特長

※他社条件は調査時点のものであり、実際とは異なる場合がありますので予めご了承ください。

# 複数掲載で資料請求数を確保。約2割という高い成約率で貴社の成功をアシスト。

## 成約率

せっかく募集開始したのに、万が一、資料請求が少なかったら貴社の事業拡大は停滞してしまいます。

代理店ドットコム®は、そうしたリスクを避けるため、複数ページを出してより多くの資料請求を獲得することができます。

しかも、約2割という高い成約率(代理店契約数/資料請求数)が、貴社の代理店ビジネスの成功をアシストいたします。

## 資料請求の流れ



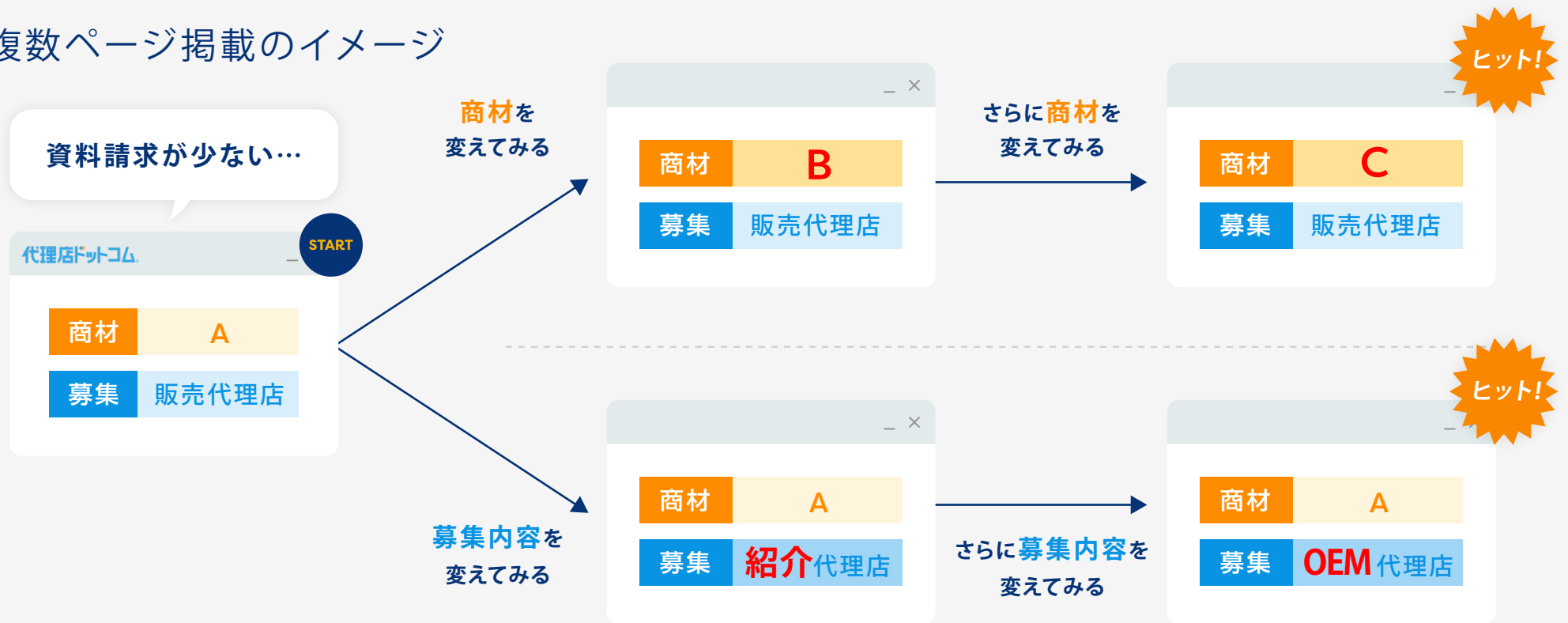
※資料請求者の情報を管理できるツールも無料でご利用いただけます

# 代理店獲得とマーケティングの両方を実現できる唯一の資料請求サイトです。

## サイトについて

代理店ドットコムの特長は、他社には真似ができない圧倒的なサポートです。  
複数ページの掲載ができるのは、代理店獲得とマーケティングの両方を実現するためで、  
成功確率を各段に高めるためのサービスです。(ページ作成は無料です)

## 複数ページ掲載のイメージ



## POINT

資料請求の反響や、資料請求者の声を聞きながら、時代に合った代理店募集方法を探っていくことができます。成果が出る代理店募集方法を見つけ出すことができれば、事業拡大を更に加速させることができます。

※募集内容とは、求める代理店の募集条件のことです。  
(募集対象、業務範囲、初期費用など)



# 代理店を獲得したその先まで、カスタマーサクセスチームがサポートします。

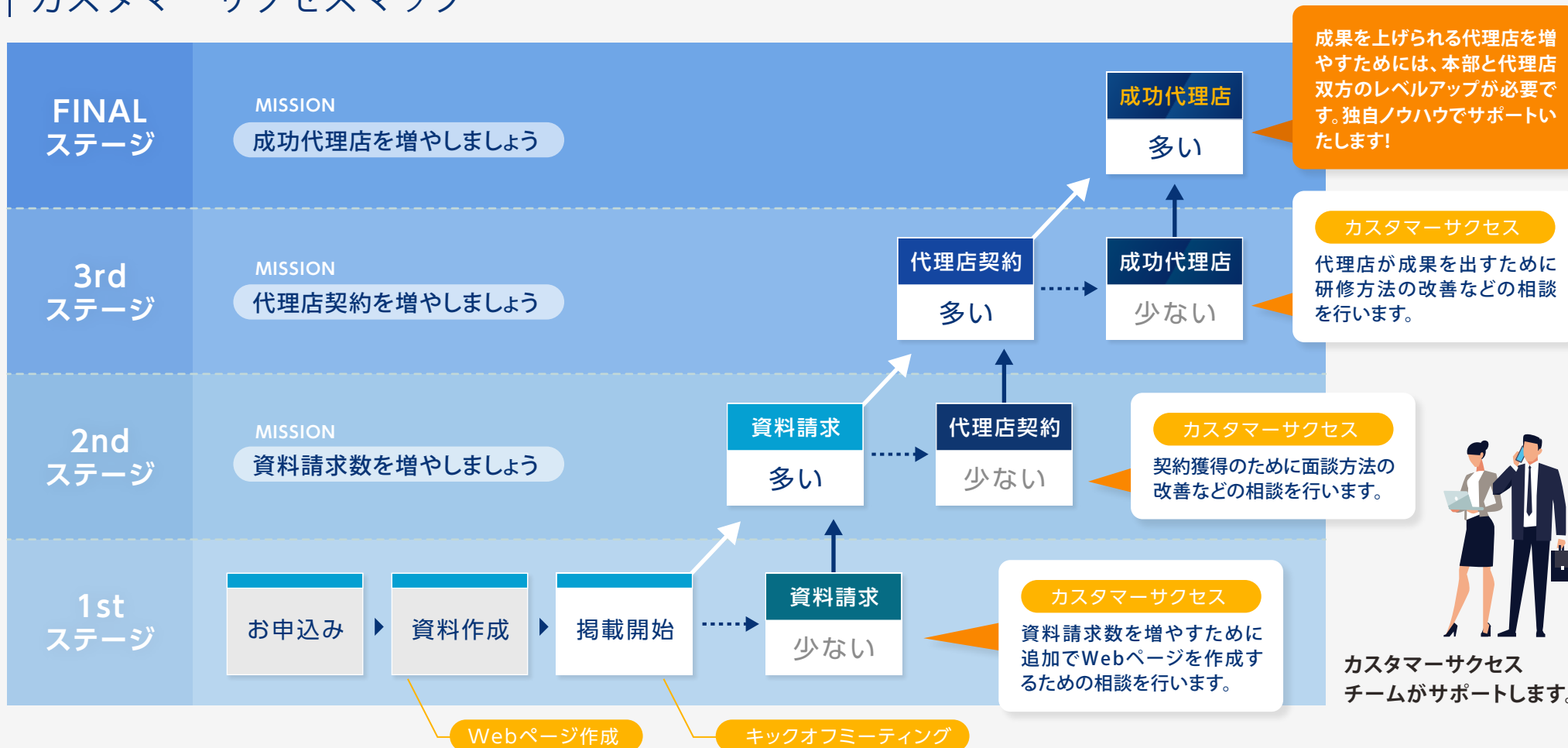
## 成功への道

代理店ドットコムの大きな強みは、代理店活用の成功までのカスタマーサポートです。

代理店募集をするスタート地点から、各ステージに応じた悩みや問題を随時サポートいたします。

掲載企業様が代理店契約を結ぶまでをゴールとせず、契約した代理店が成果を上げられるシステム作りまでを見据えています。

## カスタマーサクスマップ



カスタマーサクセス  
チームがサポートします。



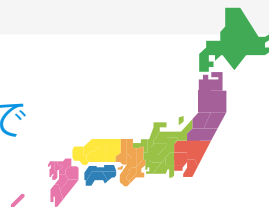
# 代理店ドットコムでは、求める代理店を効率的に募集することができます。

## サイトの特長

完全成果報酬の代理店ドットコムだからこそできる、無駄のない代理店募集。

募集地域と募集条件を設定して、求める代理店を効率的に募集することができます。

### 都道府県単位で募集可能



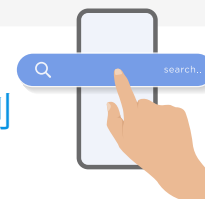
多くの企業様は「全国」で募集していますが、関東・関西といった**特定の地域など、都道府県単位で募集ができます**。(1つの県だけでも募集可能ですが、応募数は少なくなりますのでご注意ください)

### 法人・個人事業主限定など設定可



代理店ドットコムでは、**募集条件を「法人」「個人事業主」「個人」と分けて設定することができます**。法人限定など、求める代理店を無駄なく効率的に募集することができます。

### サイトは会員登録制ではありません



サイトは会員登録制ではないため、**インターネット上で広く代理店を募集することができます**。会員登録をしたくないという他社サイトでは獲得できない代理店にもリーチできるサイトとなっています。

### 事業規模などの指定はできません



例えば従業員100名以上の会社の代理店を探しているなど、**事業規模や有資格などを指定して募集することはできません**。その点も含めて1件5,000円という単価設定になっています。

### 業界の特定などはタイトルで工夫



**まったく興味がない代理店からは資料請求は発生しませんが**、特に業界を絞りたい場合などはタイトルを工夫して募集することができます。

例:「不動産業界向け〇〇」販売代理店募集

### 冷やかし・サクラはありません



悪質なサイトでは、サクラ(偽の資料請求)を利用していますが**弊社は大手企業様にも利用していただいているように一切ありません**。また冷やかしの資料請求も年に数件報告があるかないか程度です。



# CASE STUDY | 掲載事例 1

生ゴミ・ペットのフン処理ロボット「サム」の代理店を代理店ドットコムで募集。掲載開始日に100件の資料請求が来て、その日に代理店申込のFAXが17件も届いたというBIOコミュニケーションズ様。掲載していただいた経緯や、掲載してどのようなことが起こったのかなど伺いました。(写真左が西社長様です)

## —— 貴社の事業内容について教えてくださいませんか？

生ゴミやペットのフンを入れると10分でほとんど分解してしまっていて臭いもしないという生ゴミ処理機を取り扱っております。代理店様には店頭販売やフェア販売、既存顧客への販売などを行っていただいております。ある地方のお祭りでは女性2名で1日100台販売したという実績もあります。有名大手メーカーさんでもできなかった99.8%という驚異的な分解力を武器に市場シェア30%獲得を目指して頑張っております。

## —— 掲載前はどのようなご状況だったのですか？

もともと代理店は数社ありました。しかし、それ以上に拡大しなかったもので、代理店募集ページを作ってそこに某広告(キーワード広告)を出していました。毎月10万円で反響としては資料請求や問合せが月に10件ほど。獲得単価は1件1万円だからずいぶん高いですね。しかもそこからの代理店契約が0件だったので「何とかしないと」と思っていました。

## —— 代理店ドットコム®に掲載されるまでの経緯を教えてください

とにかく分母を増やしたいと思って、代理店を募集する方法をネットでいろいろ検索してみました。その中からいろいろ資料請求をして、価格を比較したりしながら御社のサイト(代理店ドットコム®)に出すことにしたんです。

## —— 他社と比較してこれだという決め手はありますか？

アップラーが決まっているということが魅力的でしたね。資料請求1件の値段は7,000円のものがあったりいろいろですが、上限が決まっている

からいいなと。募集には毎月かかる費用が決まっていると気が楽ですね。それに、検索しても1ページ目に出ているしこれで沢山来たらいいなと思いました。スピードの早さも良かったですね。こういうことを考えているんだけど質問したら翌日に回答が帰ってきて、しかも細かいところまでのを得ていました。もともとフランチャイズ本部で加盟店獲得を長年やってきましたのでここを注意すればいいかは大体分かっていましたので。募集文書の作成も早かったですね。お願いした翌日に出来てきたので、この早さを見習えと社員にも言っています。(笑) 内容も説明会用資料とは違う切り口で大変参考になりました。

## —— 掲載日からスゴイ反響だったようですが？

いやー、凄かったですね。初日は電話が鳴りっぱなしだったんですよ。こんなこと初めてでビックリしました。こちらから

電話しなくても申込のFAXや電話がかかってきたので、これは凄いなーと。これまでは頑張って電話して何とか会ってもらおうというのが加盟店獲得の常識でしたから。実は、代理店の応募者で社員になった人もいたり、テレマの会社さんがパートナーとしてやりたいって言っていただいたり、おかげさまで本当にいろいろなお縁をいただいています。まーとにかく2ヶ月足らずで30社以上代理店ができましたから、本当に掲載して良かったと思っています。あと、経験上、冷やかしが多いかと思ったら全然そんなことなく、「LEDや太陽光発電が頭打ちだから乗り換えたい」とか人生かけますという意気込みの方が多くて意外というか凄いなーと思っています。欲をいえば、またあの初日みたいな反響があればいいですが、2ヶ月経った今でもコンスタントに資料請求が来ているので助かっています。



「初日は電話が鳴りっぱなしだったんですよ。こんなこと初めてでビックリしました。」  
株式会社BIOコミュニケーションズ 代表取締役 西秀樹氏

## 株式会社BIOコミュニケーションズ

東京都千代田区神田紺屋町11番地 鈴野ビル8F  
TEL:03-5298-5466 FAX:03-5298-5467  
代表者:代表取締役社長 西秀樹  
事業内容:環境事業・テレマ事業・IT事業

火災保険を活用して住宅の屋根を修理するという「住宅保険災害申請支援」というジャンルを開拓し業界をリードしているTF総合研究所様。

数ある中から代理を選んでいただいた理由や、掲載した結果などについてお伺いしました。

## 半年で300件以上。月にだいたい50件くらい資料請求をいただいています。

### ——掲載前はどのようなご状況だったのですか？

代理店募集は自分の人脈を使ったり、交流会に参加したりしてやっていたのですが、とにかく労力がかかっていました。代理店を作れば売上が上がるのが分かっていただけに、どうすれば代理店が募集できるのか良く分からないという状態でした。それでいろいろネットで調べたりしていました。正直、人脈を使って代理店を募集するのに限界を感じていました。

### ——掲載いただくまでの流れは覚えていらっしゃいますか？

はい。資料を請求させていただいたあと、電話をして「こういうサイトを使ったことがないんですけどどうなんですか？」と聞いた覚えがあります。それまでは交流会など自分の足で代理店を作ってきたので、こういうサイトで本当に代理店ができるかどうか、不安がありました。お話を聞いて、それなりに集まりそうだなと思ったので、じゃあ試しにやってみようというつもりで、募集文書の作成から全部お任せでお願いしました。

### ——他社とも比較されたと思うのですが決め手となった点がありますか？

正直他のところはほとんど見ていません。お電話でお話をした時の印象が良かったのと、いろいろ教えていただけそうだったのであっちこっちお願いするよりはまず一箇所を出してダメだったら諦めようという気持ちで決めました。それに、何か面白そうな会社だなと思ったので。(笑)

### ——継続してご掲載いただいています、どのような結果が出ていますか？

おかげさまで半年で300件以上。月にだいたい50件くらい資料請求をいただいています。初めはこれほど来ると思っていなかったので大変でしたが、専任者をつけて事業説明会

も定期・不定期に行うようにしてコンスタントに代理店が増えて来ました。人脈だけではなかなかできないような場所、たとえば九州にも出張所ができて、体制も、案件数も増えてきています。今後もこの流れを継続させて、全国展開を加速させたいと考えています。引き続きよろしくお祈りします。



山積みされた申請書類を作成するスタッフ様



全国の依頼案件が書き出されたボード



「人脈を使って代理店を募集するのに限界を感じていました」

TF総合研究所株式会社 代表取締役 田淵稔史氏

### TF総合研究所株式会社

本社：東京都中央区八重洲1-9-13 八重洲駅前合同ビル6階

赤坂オフィス：東京都港区赤坂4-13-5

TEL:03-6234-6023 FAX:03-6277-7146

代表者：代表取締役 田淵稔史

事業内容：災害事故保険申請の支援事業

アンケートでしか使われていなかったオートコール(自動音声電話)を販売の世界に持ち込み、数十業種で実績を上げているモズエンタープライズ様。

代理店ドットコムで募集しようと思った理由や、掲載効果などについてお話を伺いました。

## 約250件の資料請求で40社強の代理店契約というのは非常に効率的

### ——まずはじめに貴社の事業内容について教えてください。

プロのナレーターが吹き込んだ音声を、自動的に電話していくシステムです。音声には、商品の説明と、興味がある、興味がない、などの回答をプッシュボタンで押していただくようになっていて、これが見込客リストを自動的に作れるということでご好評いただいております。正確には数え切れていないのですが、数十業種でご活用いただいでいてそれぞれ実績が上がっています。

### ——掲載前はどのようなご状況だったのですか？

システムを開発してからずっと直販をしていました。オートコールシステムを使って見込客リストを作って、そこに営業しに行けば高い確率で契約をいただけたのですが、全国各地へ訪問するは出張費もばかにならないし、行ったからといって契約にならない場合もあったりして、これは何とかしたいなと思っていました。そうしているうちに、代理店があれば解決できるなと思ったんです。問合せや反響があったら、その地域の代理店が説明しに行ってくれば効率的ですし、もっとこのシステムを使ってくれるお客様が増えると思ったんです。でも、正直にいうと代理店を募集したことがなかったのでどうすればいいか分からなかったんですね。

### ——ご掲載される時はご紹介でしたよね？

知人の会社が代理店をうまく増やしていたのを知っていたので相談したんです。「どうやって集めているのか教えてください」って。やり方なんかも

根掘り葉掘り聞きました。それで代理店ドットコム®さんのことをご紹介いただいたんです。電話でお話を聞いて、やり方も納得がいったので掲載をお願いしたんです。

### ——ご紹介だったので、他社とは比較されなかったのでしょうか？

実は他社の募集サイトも資料請求したりして比較させていただいてました。ご紹介とはいえ比較しないと違いが分からないなと思って、ご紹介には内緒で。(笑)比較した中でも一番ホームページが見やすかったんですね。ごちゃごちゃしてなくて選びやすいということと、それぞれの商材がキャッチコピーも考えられているなとか。そのキャッチも、ページ中の文章も全てプライスレスさんが考えられているというのを聞いて、これはもう御社にお願いするしかないなと思いました。

### ——掲載していかがですか？どのような結果が出ていますか？

他社と比べてどうか分かりませんが、相当資料請求いただいています。ただ、(初期費用が)無料だからなのかも知れませんが、労力をかけた割に動いていただけない代理店さんがあるので今はそこが悩みどころです。反対に、代理店さんからいろいろ質問を受けるので、これに答えたり改善しているうちに、非常に内容が良くなって凄いいりやすい商材になったという嬉しい結果もあります。何より代理店の作り方が全く分からないところをいろいろ教えていただいたので、本当に助かっています。約250件の資料請求で40社強の代理店契約というのは非常に効率的だと思っています。今後はフォロー営業を改善しながら代理店数を増やしていきたいと思っていますのでまた相談させてください。



### モズエンタープライズ株式会社

東京都新宿区西新宿3-17-7 西新宿TOKビル10F  
TEL:03-3379-8818 FAX:03-5755-3151

代表者：代表取締役 松本豊季

事業内容：オートコール通信システムによるマーケティング

# お申込み前にご確認ください

代理店ドットコムでは、代理店（資料請求者）の保護と、他の掲載企業様への信頼を保つため、不適切な企業を掲載しないことに注意を払っています。弊社の判断で掲載のお断りや、掲載中の即時掲載停止も行っておりますので、お申込み前に以下の内容を必ずご確認ください。

01

## 法人以外は 掲載できません

弊社にて登記情報を照会させていただいております。会社登記がない、あるいは、登記情報と異なる表示をされている場合は掲載をお断りしております。

02

## ネット検索の 与信を行います

会社名を調べても代理店募集内容と一致するホームページが出てこなかったり、代表者名で詐欺などの単語が出てくる場合は掲載をお断りしています。

03

## 違法性のある ビジネスの禁止

ほとんどの商品・サービスは掲載可能ですが、風営法、金商法などに抵触する場合など、弊社が違法性の疑いがあると判断した場合は掲載ができません。

04

## Gmailなどの フリーメールの禁止

代理店保護の観点から、弊社との連絡にGmailなどのフリーメールを使用している企業様は掲載をすることができません。ドメインメールをご使用ください。

05

## ご担当者の ビジネスマナー審査

企業であればメールに、宛名（〇〇様）や署名をつけるのはマナーとして必須です。また言葉づかいなど弊社が不適切と判断した場合は掲載できません。

06

## 未払い企業の Web上での公表

弊社への広告料が未払いになった場合、一般社団法人日本代理店協会のサイト上で社名、代表者名などが公表されます。  
(詐欺事件や金銭トラブルを未然に防ぐため)



## 「デジタル展示会」へ無料で出展できます!

代理店ドットコムに掲載中の企業様は、「デジタル展示会」に無料で出展いただくことができます。



### 代理店ドットコム

#### 掲載料金

資料請求1件につき

**5,000円**(10万円/月~)

#### 掲載中は無料で出展可能

開催中の展示会テーマと  
一致するものに限ります



オンラインでも見る  
**BtoB  
マッチング デジタル展示会**

<https://b-seeds.com/expo/>

#### 出展料金

**50万円 / 100万円 / 200万円**

#### 出展時は代理店ドットコム にも同時掲載

出展料金分の資料請求が発生しなかった  
場合は、展示会終了後も代理店ドットコムで  
掲載が続きます

### POINT 代理店ドットコムとデジタル展示会の違いについて

**デジタル展示会は、代理店ドットコムの掲載企業様により多くの資料請求が発生するために誕生したサービスです。**

①通常は、代理店ドットコムに毎月10万円単位の予算で広告掲載いただき、該当する展示会が掲載中に開催されている際に、**無料で出展**することができます。(出展したい展示会があれば、担当までご連絡ください)

②一方、出展したい展示会があり、そちらへの出展を優先される場合は、デジタル展示会にお申し込みください。

こちらは**ご予算があり短期間で多くの代理店獲得を行いたい**企業様におススメいたします。

どちらも資料請求という仕組みは、一緒ですが、料金のお支払い方法が異なりますので、ご注意ください。

## 最後までお読みいただきありがとうございました。

掲載を希望、検討される方は、以下のいずれかの方法でご連絡をお願いいたします。



### お申込みを希望 される方

掲載申し込みはwebから行えます。

**お申込み**

<https://b-seeds.com/entry-form>



### お申込み前のご相談を 希望される方

Zoom面談・メールで承っております。

**Zoom面談予約**

<https://timerex.net/s/customer.success/2fa2e178>

▶ メール [info@priceless.co.jp](mailto:info@priceless.co.jp)



### お急ぎの方は電話でも 対応しております

まずは代理店ドットコムコールセンター  
までお電話ください。

▶ **TEL.03-6825-2830**  
(平日9:00-18:00)

社内稟議用にPDFファイルもご用意しております。見積書が必要な場合もお気軽にご連絡ください。

## 会社概要

### 株式会社プライスレス

〒154-0024

東京都世田谷区三軒茶屋1-32-3-1F

TEL.03-6825-2830 FAX.03-6893-6126

MAIL : [info@priceless.co.jp](mailto:info@priceless.co.jp)

URL : <https://priceless.co.jp>

代理店ドットコムの運営、  
掲載企業支援、  
代理店構築コンサルティング  
ほか

### メディア実績

販売のプロフェッショナルとして、

WBS (ワールドビジネスサテライト) に取材されました。(右図)

弊社は2005年創業の代理店構築専門会社です。ノウハウは日本一と自負しておりますので、募集が初めてという企業様はもちろん、ベテラン企業様の成功をお手伝いいたします。代理店やフランチャイズの構築に関してのご相談もお気軽にご連絡ください。

