

代理店募集ドットコムを活用した

# 事業拡大方法

STEP  
1

まず初めのステップとして  
商材を1つ掲載します



STEP  
2

次に別の商材を新たに掲載します

同一企業様でしたら、いくつ商材を掲載しても上限金額は10万円  
のみです。のままであります。



STEP  
3

同じように商材を増やして  
掲載数を増やしていきます

代理店様が複数同時に販売できるラインナップが好ましいです。  
(一度のセールスで高い収益を得られるようになるため)

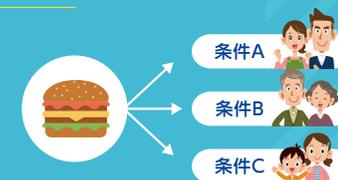


※ハンバーガーなどのイラストは複数の商材をイメージしています

## 条件を変えて募集する方法

商材が一つの場合は複数条件にして  
掲載ページを増やします

紹介代理店、販売代理店、特約店、など条件に合わせた  
名称をお考えいただくと、WEBページを新たに作りやす  
くなります。



### 条件の変更例

(商材によっていろいろなバリエーションが考えられます)

	初期費用	
条件 1	5万円	紹介するだけで本部が契約、報酬額は少ない
条件 2	30万円	商材を仕入れてもらって販売、十分な報酬を得られる
条件 3	100万円	商材を仕入れてもらって販売、本部からのサポートが手厚い

MEMO

ただページを増やすためだけの条件変更ではなく、代理店の立場にたつて、どの  
ようなバリエーションがあれば嬉しいかを考えるのがコツです。

本部として初期費用以上の価値をどう提供するか、知恵を絞ることが大事です。本部のサポートは無形。対価  
が取れるサポートを考案することで他社には真似ができない代理店制度を構築することが可能です。ビジネス  
は知恵比べ。良いアイデアを早く見つけた本部だけが成功をつかめます。

## ワンポイントアドバイス

代理店展開は1度で大成功するパターンもありますが、何度も商材や条件を追加して徐々に成功して  
いくパターンもあります。いろいろテストしていく中で、本部としてのレベルが上がり、良い代理店  
が成長していくものです。事業拡大のために当サイトを上手に活用していただければ幸いです。

本部のレベルアップをお手伝いいたします。  
お気軽にご相談ください。