

Webページ確認マニュアル

Webページの確認・修正方法をご案内します

代理店ドットコムでは、以下のステップでWebページの確認と修正を行っています。

サイトの信頼性を保つため、ご希望どおりすべて修正できる訳ではありませんので、必ずお読みのうえご対応ください。

01

Webページの確認

Webページの案ができましたら、弊社より確認のメール「件名：〇〇様/ご確認お願いいたします」をお送りします。

ご担当者様に確認いただきたいのは、①Webページの確認、②通知メール・自動送信メールの2点です。

①②ともに問題がなければ、掲載開始希望日をご連絡いただき、掲載開始となります。

Webページに修正したい点があれば、メールにてご連絡ください。（修正依頼用のExcelをご用意しております）

POINT

Webページを編集するための管理画面をご用意しておりません。修正依頼は弊社までメールでご依頼ください。（電話では対応しておりません）

02

Webページの修正（1～2営業日）

ご依頼内容に基づき、弊社でWebページの修正を行います。順番に対応しておりますが、混雑時はお待ちいただく場合があります。通常は1～2営業日以内に修正し、メールにて再度確認依頼をお願いしております。

掲載にあたってはレギュレーション（弊社ルール）があり、内容によっては修正をご遠慮いただく場合があります。

本マニュアルをお読みいただき、スムーズな掲載にご協力をお願いいたします。

POINT

Webページの制作はサービスで行っておりますが、サムネイル画像の制作は1度のみとなっています。以降の修正には料金がかかりますのでご注意ください。

03

Webページの公開（掲載開始）

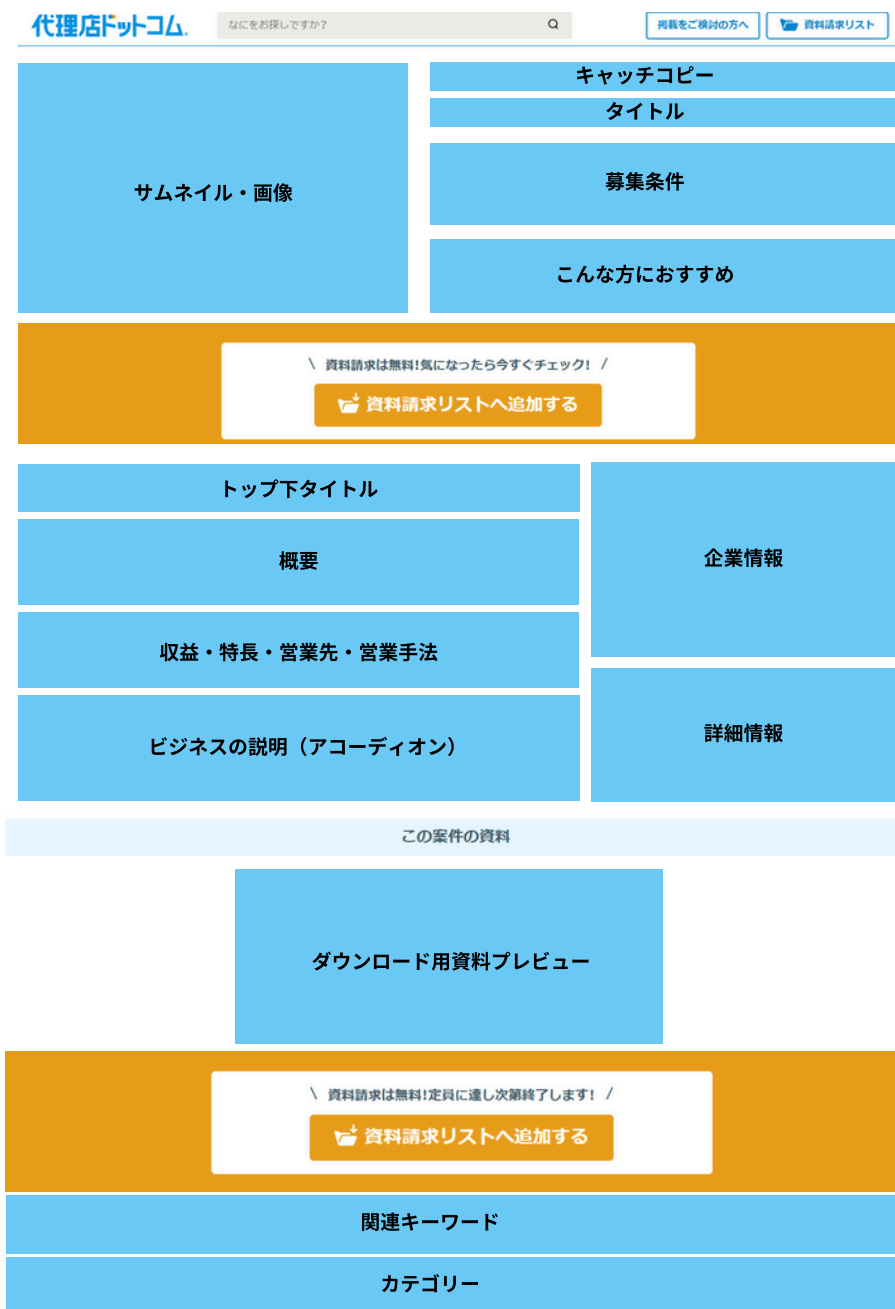


代理店ドットコムでの掲載開始は、当日の早朝に行われます。トップページにNewと表示されメールマガジンなどでも告知されます。

掲載開始後も、修正や資料差替えはできますが、時間がかかる場合があることをご了承ください。

掲載停止は1週間かかります

掲載を開始後は、すぐに停止や取り下げができません。「社内確認が漏れていた」「メーカーから停止依頼が来た」など理由は問わず、掲載停止は申し出から1週間かかりますのでご注意ください。



必ずご確認ください

各社様の案件を紹介するページ（Webページ）の構成は左図の通りです。
修正方法は以下のとおりで、次ページ以降で各項目の説明をいたします。

テキストの修正は、修正案をExcelでお送りください

テキストの修正は、校正用Excelファイルをダウンロードして、修正内容をお送りください。

<https://b-seeds.com/files/kousei.xlsx>

修正箇所は少ない場合は、メール本文に「修正前」「修正後」のテキストをお送りいただいても結構です。

※「こんな感じで直してほしい」というイメージではなく、**そのままコピー＆ペーストできる完成形の文章でご提出をお願いいたします**。校正済みの状態でのご依頼をお願いします。

画像の修正は、差し替え画像をお送りください

画像の修正は、差し替え画像をご用意いただいた場合のみ対応可能です。サービスで制作させていただいているサムネイル画像（1枚目の画像）の修正は基本的には行っておりません。（軽微な場合のみ）

有償でサムネイル画像の追加制作も行っていますので、詳しくは次ページをご参照ください。

代理店ドットコム

なにをお探ですか?

掲載をご検討の方へ

資料請求リスト

サムネイル・画像

キャッチコピー

タイトル

募集条件

こんな方におすすめ

資料請求は無料! 気になったら今すぐチェック! /

資料請求リストへ追加する

トップ下タイトル

概要

収益・特長・営業先・営業手法

ビジネスの説明 (アコーディオン)

企業情報

詳細情報

この案件の資料

ダウンロード用資料プレビュー

資料請求は無料! 定員に達し次第終了します! /

資料請求リストへ追加する

関連キーワード

カテゴリー

サムネイル・画像

画像は5枚使用します

画像は5枚使用します。1枚目の画像は、一覧ページなどでサムネイルとして使用されます。枚数が少ないとデザインの的に問題が生じるため、5枚使用を基本とします。

画像の差し替えは、750x500pixの画像をご用意ください

サムネイル（1枚目）を含め、画像は初回のみのサービスで制作しています。そのため、画像の差し替えを希望される場合は、750x500pixで画像のご用意をお願いいたします。（サイズは丁度でなくても弊社で調整可能）

有償でサムネイルの追加制作も可能です

1枚目の画像はサムネイルとして使用されるため大変重要です。企業様によっては、自社でデザイナーに発注して高品質なサムネイルを作られています。弊社のサービス内で制作したサムネイルにご満足されなかった場合、外部サービスのランサーズにてコンペ形式でデザインを複数制作することも可能です。
1点3万円（税込）で、納品まで1週間程度かかりますので予めご了承ください。

画像は、視認性に欠ける小さい文字、根拠がないあるいは法令等に違反する内容、サイトにそぐわない内容をご提供いただいた場合でもお断りする場合があります。

代理店ドットコム

なにをお探ですか?

掲載をご検討の方へ

資料請求リスト

サムネイル・画像

キャッチコピー

募集条件

こんな方におすすめ

資料請求は無料! 気になったら今すぐチェック! /

資料請求リストへ追加する

トップ下タイトル

概要

収益・特長・営業先・営業手法

ビジネスの説明 (アコーディオン)

企業情報

詳細情報

この案件の資料

ダウンロード用資料プレビュー

資料請求は無料! 定員に達し次第終了します! /

資料請求リストへ追加する

関連キーワード

カテゴリー

キャッチコピー

募集内容の特長を記載します

タイトルの次に重要なのがキャッチコピーです。タイトルは表現が制限されるため、キャッチコピーでは、販売実績、収益事例、その他、どんな特長があるか訴求力の高いワードを選択し記載します。

例：全世界累計販売数〇〇個の実績！日本初上陸の新商品を販売しませんか？

誇大広告にならないようご注意ください

必ず儲かります、やらないきゃ損、など煽るような表現、事実を確認できない表現は不可としております。

使用できる記号や文字数

使用できる記号は！のみとし、文章は2つか3つまで。文字数は全角で40文字程度までとしております。

代理店ドットコム

なにをお探ですか?

掲載をご検討の方へ

資料請求リスト

サムネイル・画像

タイトル

募集条件

こんな方におすすめ

資料請求は無料! 気になったら今すぐチェック! /

資料請求リストへ追加する

トップ下タイトル

概要

収益・特長・営業先・営業手法

ビジネスの説明 (アコーディオン)

企業情報

詳細情報

この案件の資料

ダウンロード用資料プレビュー

資料請求は無料! 定員に達し次第終了します! /

資料請求リストへ追加する

関連キーワード

カテゴリー

タイトル

「(商材名)」 + 代理店募集 が基本表記です

タイトルは一番重要な場所なため、できるだけシンプルに表現しています。「」内は商材名が入ります。商品・サービス名に加え補足として説明を入れることもできます。商品・サービス名をあえて入れない場合もあります。

例：「店舗向け決済端末 ABC」紹介代理店募集

代理店募集は、販売代理店募集、紹介代理店募集と、より細かく表記することで資料請求者がイメージしやすくします。1つのWebページに複数記載することは避け、一つにまとめるものとします。

※なお、名称は正式な契約名と同一である必要はなく、資料請求者が業務内容をイメージしやすいものかどうかを優先します

キャンペーンの募集も可能です

商材名ではなく、キャンペーンを「」内に入れて募集することもできます。ただしキャンペーンはエンドユーザー向けのもので、代理店向けのものは不可とします。

例：「店舗向け決済端末 初期費用無料キャンペーン」紹介代理店募集

使用できる記号や文字数

使用できる記号は「」のみとしています。文字数は全角で40文字程度までとしております。

代理店ドットコム
なにをお探しですか?
掲載をご検討の方へ
資料請求リスト

サムネイル・画像

キャッチコピー

タイトル

募集条件

こんな方におすすめ

資料請求は無料! 気になったら今すぐチェック! /
資料請求リストへ追加する

トップ下タイトル

概要

収益・特長・営業先・営業手法

ビジネスの説明（アコーディオン）

企業情報

詳細情報

この案件の資料

ダウンロード用資料プレビュー

資料請求は無料! 定員に達し次第終了します! /
資料請求リストへ追加する

関連キーワード

カテゴリー

トップ下タイトル

目を引くタイトルを記載します

トップ部分からスクロールして現れるのがトップ下のタイトル部分です。商材やビジネスの特長を簡潔に伝え、資料請求者の興味を引く役割があります。どれくらい儲かるか、どのような実績があるかなど、目をひくタイトルにしましょう。

数字や具体的な内容を盛り込むと効果的

狙っている代理店候補（資料請求者）に刺さる内容にするためには、数字を使ったり、具体的な魅力を盛り込むとより効果的です。

例：未経験でも簡単！初月で10件獲得実績も！継続的な収益が得られます！

使用できる記号や文字数

使用できる記号は！のみでしたが、【】なども可能な範囲で対応可能としています。文字数は全角で40文字程度までとしております。

代理店ドットコム
なにをお探しですか?
掲載をご検討の方へ
資料請求リスト

サムネイル・画像

キャッチコピー
タイトル
募集条件
こんな方におすすめ

資料請求は無料! 気になったら今すぐチェック! /
資料請求リストへ追加する

トップ下タイトル
概要
企業情報
収益・特長・営業先・営業手法
ビジネスの説明（アコーディオン）
詳細情報

この案件の資料

ダウンロード用資料プレビュー

資料請求は無料! 定員に達し次第終了します! /
資料請求リストへ追加する

関連キーワード
カテゴリー

概要

この部分を読んだだけで資料請求したくなるように

概要は、資料請求前に商材や代理店制度の全体像を把握できるようにするための項目です。この部分を読んだだけで資料請求したくなるように、コンパクトに魅力を伝えられることが理想です。

商品・サービスの特長や、代理店になるメリットを記載

内容は、商品・サービスの特長や、代理店になるメリットの記載が中心です。販売実績や代理店の成功事例にも触れておくことで魅力が増します。リアリティある内容が資料請求数アップに直結します。

文字数

文字数は全角で300文字程度までとしております。

詳細を伝えるための開閉式の情報ブロック

ビジネスの説明は、自由形式となっています。数字+タイトル部分をクリックすると情報ブロック（アコーディオン）が開閉し、詳細情報を伝えることができます。代理店ドットコムでは、提供いただいたダウンロード用資料から特長をいくつかピックアップし、そのうち、3つから5つにしばってアコーディオンに格納しています。（情報量が多い方が良いので、修正する場合は増やしていても結構です）

アコーディオンに代理店の成功事例を載せられるのが理想

まだ事例は少ないですが、アコーディオンに儲かった代理店の例を一つずつ紹介していくと、代理店ドットコム全体が「儲かるサイト」というイメージになると考えています。代理店様の成功事例があれば積極的に掲載をお願いします。

Youtubeなど動画があればこの部分に挿入可能

ビジネスによっては動画で説明した方が資料請求数がアップするものもあります。Youtube動画がありましたらURLをご共有ください。アコーディオンより上部に表示させます。

※3分程度が理想。長すぎるものや、内容がそぐわないもの、動画内でURLや電話番号など外部への誘導が含まれる場合は、不可とさせていただきます

代理店ドットコム®