

Webページ確認マニュアル

代理店ドットコム[®]

Webページの確認・修正方法をご案内します

代理店ドットコムでは、以下のステップでWebページの確認と修正を行っています。

サイトの信頼性を保つため、ご希望どおりすべて修正できる訳ではありませんので、必ずお読みのうえご対応ください。

01

Webページの確認

Webページの案ができましたら、弊社より確認のメール「件名：〇〇様/ご確認お願ひいたします」をお送りします。

ご担当者様に確認いただきたいのは、①Webページの確認、②通知メール・自動送信メールの2点です。

①②ともに問題がなければ、掲載開始希望日をご連絡いただいて、掲載開始となります。

Webページに修正したい点があれば、メールにてご連絡ください。（修正依頼用のExcelをご用意しております）

POINT

Webページを編集するための管理画面はご用意しておりません。修正依頼は弊社までメールでご依頼ください。（電話では対応しておりません）

02

Webページの修正（1~2営業日）

ご依頼内容に基づき、弊社でWebページの修正を行います。順番に対応しておりますが、混雑時はお待ちいただく場合があります。通常は1~2営業日以内に修正し、メールにて再度確認依頼をお願いしております。

掲載にあたってはレギュレーション（弊社ルール）があり、内容によっては修正をご遠慮いただく場合があります。

本マニュアルをお読みいただき、スムーズな掲載にご協力をお願いいたします。

POINT

Webページの制作はサービスで行っておりますが、サムネイル画像の制作は1度のみとなっています。以降の修正には料金がかかりますのでご注意ください。

03

Webページの公開（掲載開始）

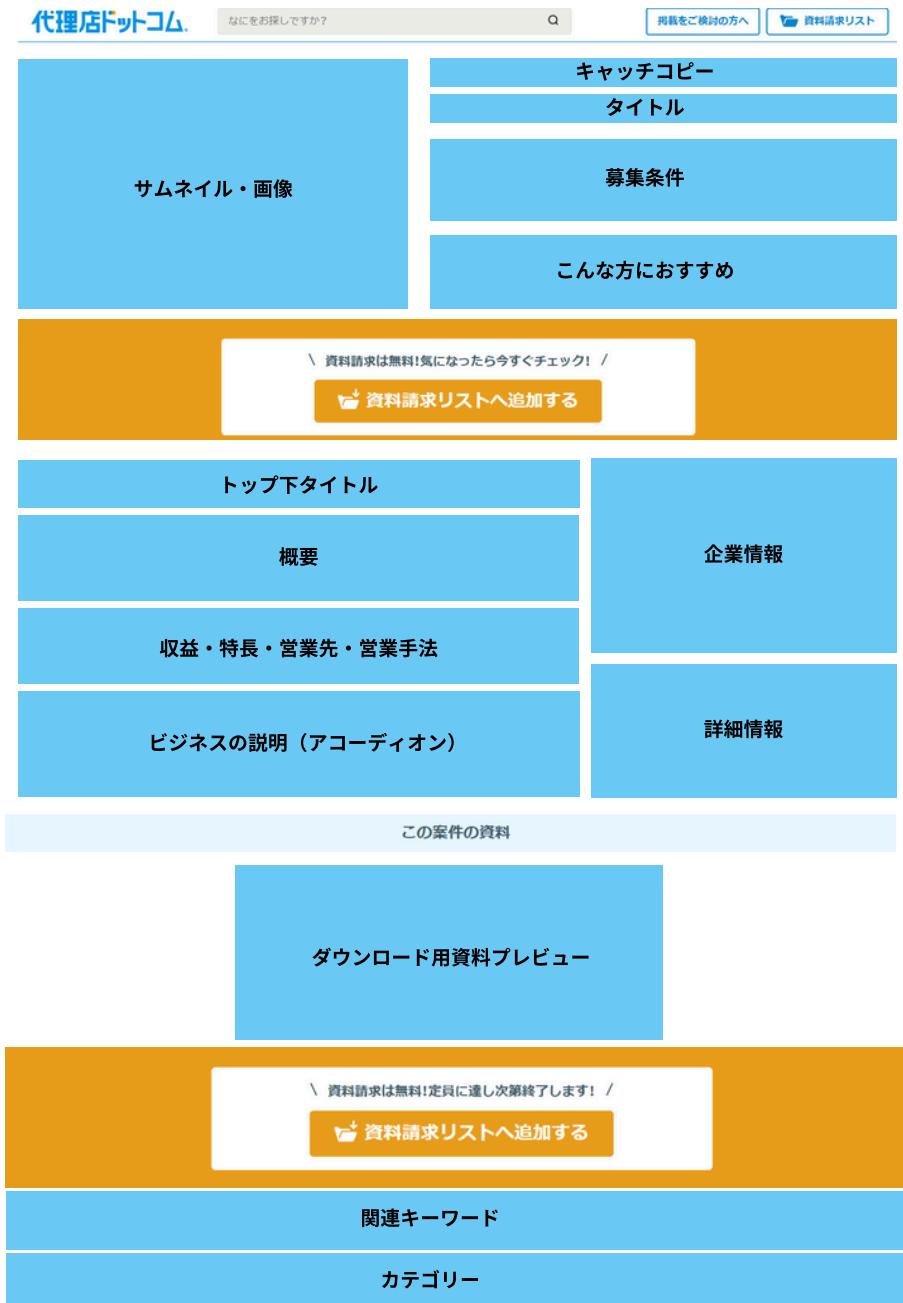


代理店ドットコムでの掲載開始は、当日の早朝に行われます。トップページにNewと表示されメールマガジンなどでも告知されます。

掲載開始後も、修正や資料差替えはできますが、時間がかかる場合があることをご了承ください。

掲載停止は1週間かかります

掲載を開始後は、すぐに停止や取り下げができません。「社内確認が漏れていた」「メーカーから停止依頼が来た」など理由は問わず、掲載停止はお申し出から1週間かかりますのでご注意ください。



必ずご確認ください

各社様の案件を紹介するページ（Webページ）の構成は左図の通りです。
修正方法は以下のとおりで、次ページ以降で各項目の説明をいたします。

テキストの修正は、修正案をExcelでお送りください

テキストの修正は、校正用Excelファイルをダウンロードして、修正内容をお送りください。

<https://b-seeds.com/files/kousei.xlsx>

修正箇所は少ない場合は、メール本文に「修正前」「修正後」のテキストをお送りいただいても結構です。

※「こんな感じで直してほしい」というイメージではなく、**そのままコピー＆ペーストできる完成形の文章**でご提出をお願いいたします。校正済みの状態でのご依頼をお願いします。

画像の修正は、差し替え画像をお送りください

画像の修正は、差し替え画像をご用意いただいた場合のみ対応可能です。サービスで制作させていただいているサムネイル画像（1枚目の画像）の修正は基本的には行っておりません。（軽微な場合のみ）

有償でサムネイル画像の追加制作も行っていますので、詳しくは次ページをご参照ください。

サムネイル・画像

画像は5枚使用します

画像は5枚使用します。1枚目の画像は、一覧ページなどでサムネイルとして使用されます。枚数が少ないとデザイン的に問題が生じるため、5枚使用を基本とします。

画像の差し替えは、750x500pixの画像をご用意ください

サムネイル（1枚目）を含め、画像は初回のみのサービスで制作しています。そのため、画像の差し替えを希望される場合は、750x500pixで画像のご用意をお願いいたします。（サイズは丁度でなくても弊社で調整可能）

有償でサムネイルの追加制作も可能です

1枚目の画像はサムネイルとして使用されるため大変重要です。企業様によっては、自社でデザイナーに発注して高品質なサムネイルを作られています。弊社のサービス内で制作したサムネイルにご満足されなかった場合、外部サービスのランサーズにてコンペ形式でデザインを複数制作することも可能です。

1点3万円（税込）で、納品まで1週間程度かかりますので予めご了承ください。

画像は、視認性に欠ける小さい文字、根拠がないあるいは法令等に違反する内容、サイトにそぐわない内容はご提供いただいた場合でもお断りする場合があります。

代理店ドットコム なにをお探しですか? 拡大 拡大 資料請求リスト

キャッチコピー

サムネイル・画像

募集条件

こんな方におすすめ

\ 資料請求は無料!気になったら今すぐチェック! /

資料請求リストへ追加する

トップ下タイトル

概要

収益・特長・営業先・営業手法

ビジネスの説明 (アコーディオン)

企業情報

詳細情報

この案件の資料

ダウンロード用資料プレビュー

\ 資料請求は無料!定員に達し次第終了します! /

資料請求リストへ追加する

関連キーワード

カテゴリー

キャッチコピー

募集内容の特長を記載します

タイトルの次に重要なのがキャッチコピーです。タイトルは表現が制限されるため、キャッチコピーでは、販売実績、収益事例、その他、どんな特長があるか訴求力の高いワードを選択し記載します。

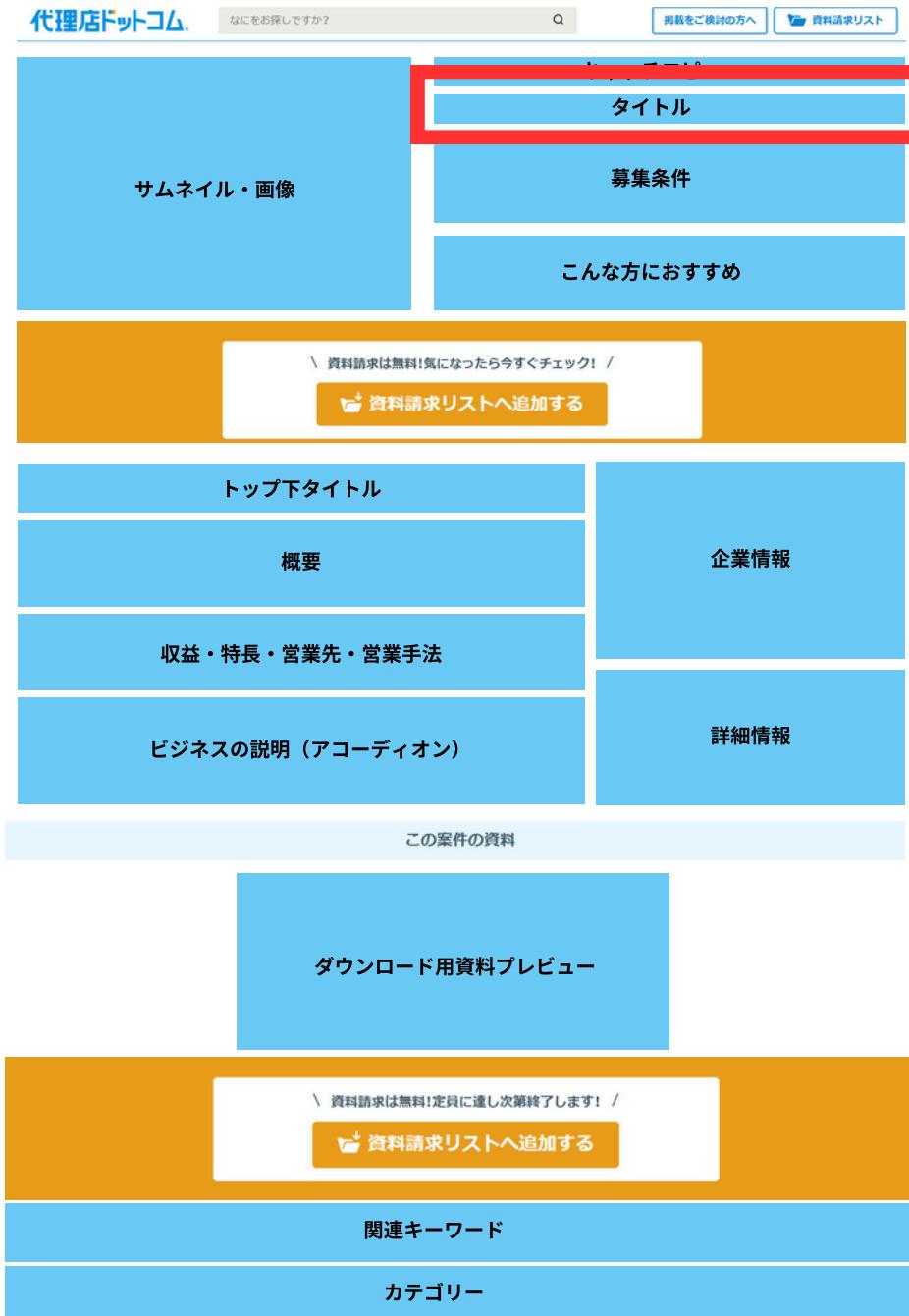
例：全世界累計販売数〇〇個の実績！日本初上陸の新商品を販売しませんか？

誇大広告にならないようご注意ください

必ず儲かります、やらなきゃ損、など煽るような表現、事実を確認できない表現は不可としております。

使用できる記号や文字数

使用できる記号は！のみとし、文章は2つか3つまで。文字数は全角で40文字程度までとしております。



代理店ドットコム

なにをお探しですか?

検索

掲載をご検討の方へ

資料請求リスト

サムネイル・画像

タイトル

募集条件

こんな方におすすめ

\ 資料請求は無料! 気になったら今すぐチェック! /

資料請求リストへ追加する

トップ下タイトル

概要

収益・特長・営業先・営業手法

ビジネスの説明 (アコーディオン)

企業情報

詳細情報

この案件の資料

ダウンロード用資料プレビュー

\ 資料請求は無料! 定員に達し次第終了します! /

資料請求リストへ追加する

関連キーワード

カテゴリー

タイトル

「(商材名)」+代理店募集 が基本表記です

タイトルは一番重要な場所なため、できるだけシンプルに表現しています。「」内は商材名が入ります。商品・サービス名に加え補足として説明を入れることもできます。商品・サービス名をあえて入れない場合もあります。

例:「店舗向け決済端末 ABC」紹介代理店募集

代理店募集は、販売代理店募集、紹介代理店募集と、より細かく表記することで資料請求者がイメージしやすくなります。1つのWebページに複数記載することは避け、一つにまとめるものとします。

※なお、名称は正式な契約名と同一である必要はなく、資料請求者が業務内容をイメージしやすいものかどうかを優先します

キャンペーンの募集も可能です

商材名ではなく、キャンペーンを「」内に入れて募集することもできます。ただしキャンペーンはエンドユーザー向けのもので、代理店向けのものは不可とします。

例:「店舗向け決済端末 初期費用無料キャンペーン」紹介代理店募集

使用できる記号や文字数

使用できる記号は「」のみとしています。文字数は全角で40文字程度までとしておきます。

代理店ドットコム なにをお探しですか? 検索 資料をご検討の方へ 資料請求リスト

サムネイル・画像 キャッチコピー タイトル 募集条件 こんな方におすすめ

\ 資料請求は無料! 気になったら今すぐチェック! / 資料請求リストへ追加する

トップ下タイトル 概要 収益・特長・営業先・営業手法 ビジネスの説明 (アコーディオン) 企業情報 詳細情報

この案件の資料

ダウンロード用資料プレビュー

\ 資料請求は無料! 定員に達し次第終了します! / 資料請求リストへ追加する

関連キーワード カテゴリー

募集条件

募集地域は都道府県単位で設定できます

募集条件は「募集地域」「募集対象」「初期費用」の3つです。募集地域は都道府県単位で設定ができます。

表記は資料請求者に分かりやすくしています。見づらくなる場合は（一部地域を除く）などとします。

例：全国、全国（一部地域を除く）、東京都・神奈川県・千葉県・埼玉県、関東

募集対象は法人・個人事業主・個人の3つを表記

募集対象は、法人・個人事業主・個人を選択可能。それ以外の表記はできません。事業規模や有資格などを表記する募集はできませんのでご注意ください。

初期費用は税込表記

初期費用は、実際に代理店が初めに支払う金額を税込で表記します。代理店とのトラブルを避けるため、虚偽記載のないようお願いします。

例：無料（別途仕入れ代金がかかります）、11万円（税込）、11万円（税込）～

※いずれもダウンロード用資料に同一内容が明記されている必要があります。
変更する場合は資料の修正もお願いいたします。

代理店ドットコム なにをお探しですか? 検索 資料請求リスト

サムネイル・画像

キャッチコピー
タイトル
募集条件

こんな方におすすめ

\ 資料請求は無料! 気になったら今すぐチェック! /

資料請求リストへ追加する

トップ下タイトル

概要

収益・特長・営業先・営業手法

ビジネスの説明 (アコーディオン)

企業情報

詳細情報

この案件の資料

ダウンロード用資料プレビュー

\ 資料請求は無料! 定員に達し次第終了します! /

資料請求リストへ追加する

関連キーワード

カテゴリー

こんな方におすすめ

こんな方におすすめは必ず3つ必要です

どのような代理店を欲しているのかを明確にするため、こんな方におすすめという項目を用意しています。募集条件とこんな方におすすめを見るだけで、対象者が分かるのがベストです。

必ず3つ記載するようお願いします。

短い表現が望ましいですが、短すぎて意味が伝わらない場合は、多少長くても分かりやすさを優先してください。

例：既存顧客に追加販売したい方、新規顧客開拓に役立つ商材を探している方

資料請求者の視点で考えると良いです

資料請求者の視点で考えると、営業手法、顧客層、商材の活用方法、などに集約されていきます。自社がどのような代理店を欲しているのか、代理店のどのようなニーズに応えられるビジネスなのか、考えてみると良いでしょう。

代理店ドットコム

なにをお探しですか?

検索

掲載をご検討の方へ

サムネイル・画像

キャッチコピー

タイトル

募集条件

こんな方におすすめ

\ 資料請求は無料!気になったら今すぐチェック! /

資料請求リストへ追加する

トップ下タイトル

概要

企業情報

収益・特長・営業先・営業手法

ビジネスの説明（アコーディオン）

詳細情報

この案件の資料

ダウンロード用資料プレビュー

\ 資料請求は無料!定員に達し次第終了します! /

資料請求リストへ追加する

関連キーワード

カテゴリー

トップ下タイトル

目を引くタイトルを記載します

トップ部分からスクロールして現れるのがトップ下のタイトル部分です。商材やビジネスの特長を簡潔に伝え、資料請求者の興味を引く役割があります。どれくらい儲かるか、どのような実績があるかなど、目をひくタイトルにしましょう。

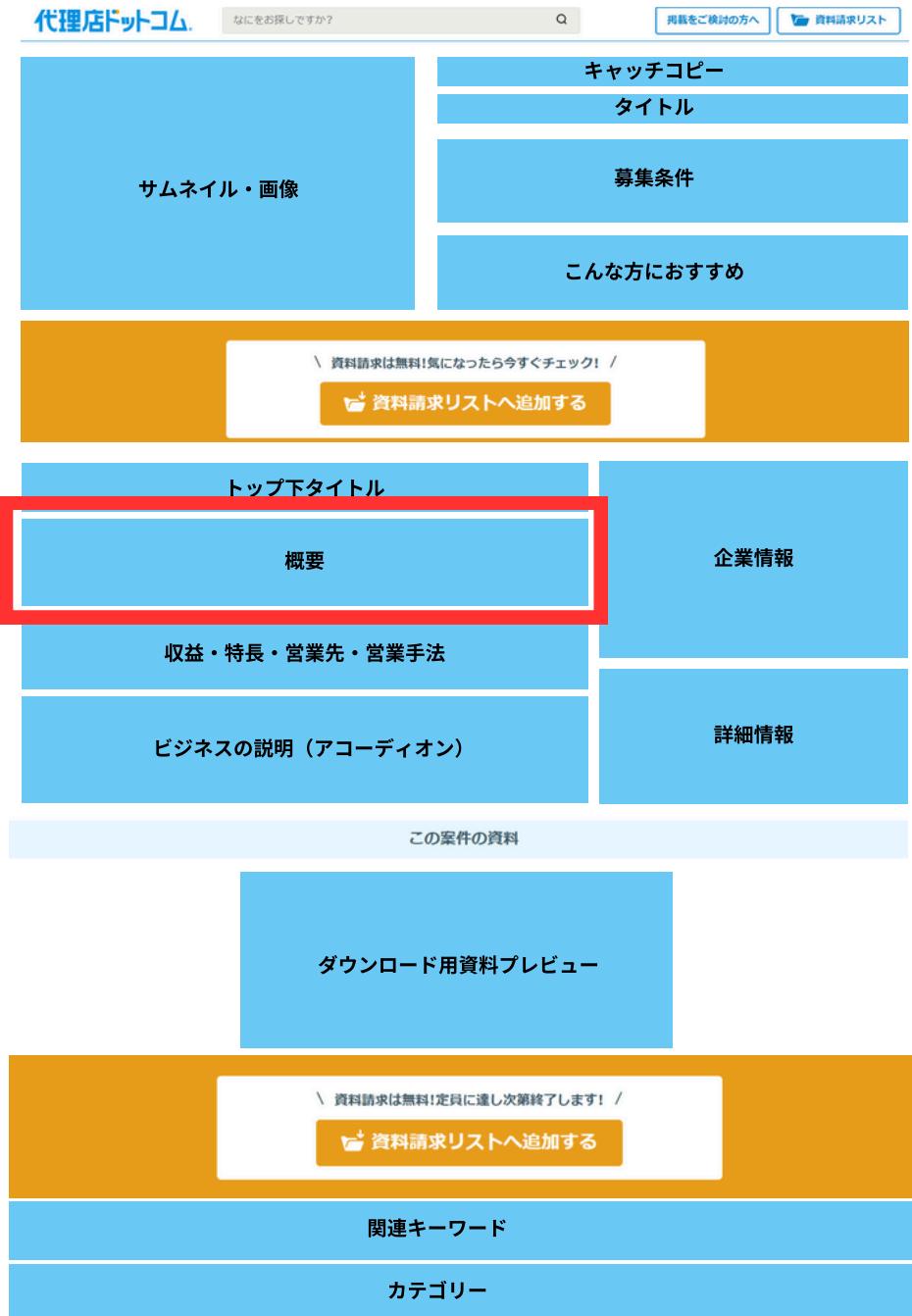
数字や具体的な内容を盛り込むと効果的

狙っている代理店候補（資料請求者）に刺さる内容にするためには、数字を使ったり、具体的な魅力を盛り込むとより効果的です。

例：未経験でも簡単！初月で10件獲得実績も！継続的な収益が得られます！

使用できる記号や文字数

使用できる記号は！のみでしたが、【】なども可能な範囲で対応可能としています。文字数は全角で40文字程度までしております。



概要

この部分を読んだだけで資料請求したくなるように

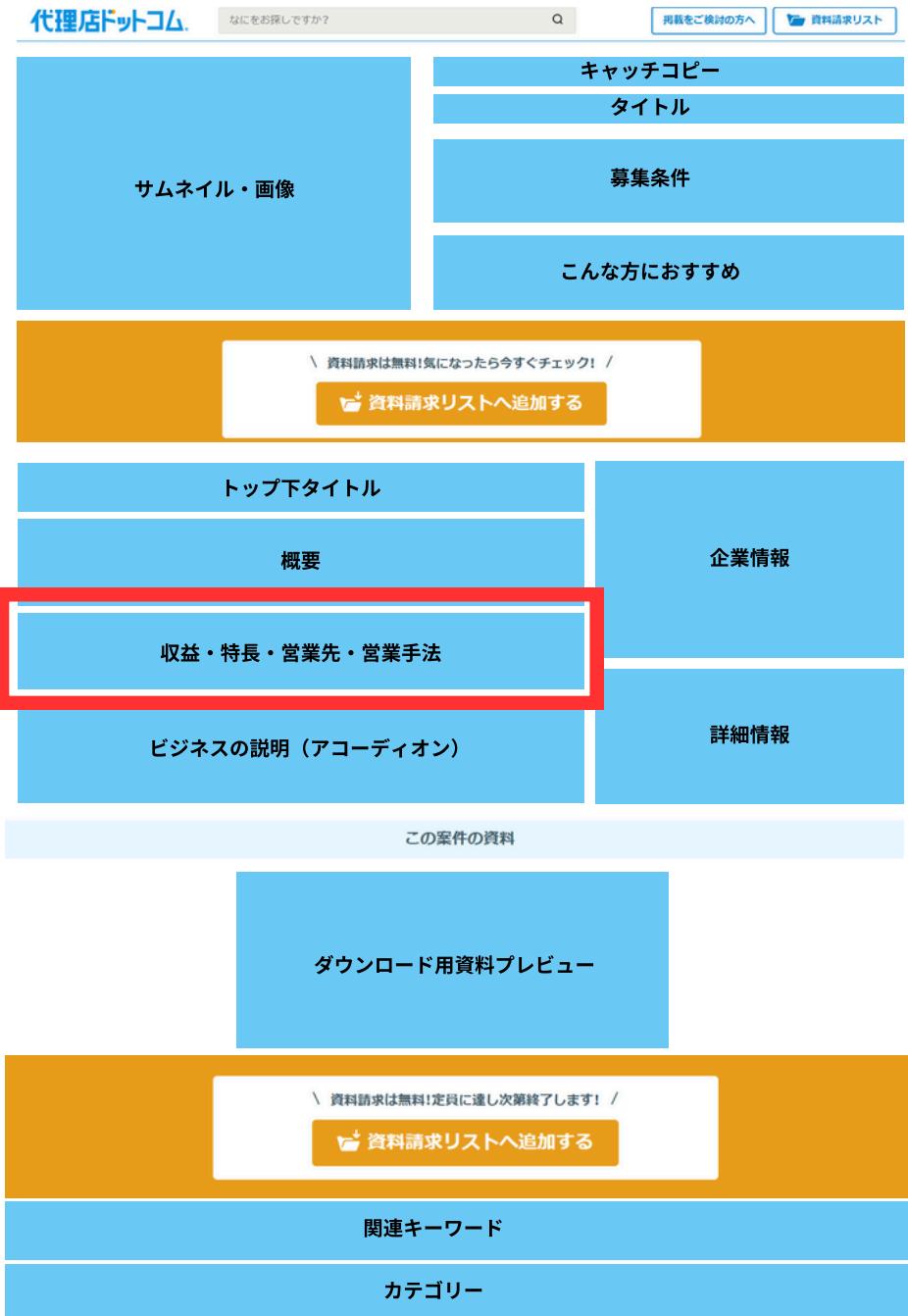
概要は、資料請求前に商材や代理店制度の全体像を把握できるようにするための項目です。この部分を読んだだけで資料請求したくなるように、コンパクトに魅力を伝えられることが理想です。

商品・サービスの特長や、代理店になるメリットを記載

内容は、商品・サービスの特長や、代理店になるメリットの記載が中心です。販売実績や代理店の成功事例にも触れておくとより魅力が増します。リアリティある内容が資料請求数アップに直結します。

文字数

文字数は全角で300文字程度までとしております。



収益・特長・営業先・営業手法

どれくらい儲かるのか、などを一目で分かるように記載

収益・特長・営業先・営業手法の項目は、一目でこのビジネスがどれくらい儲かるのかや、誰に、どのように売るのか、が分かるために用意しています。

（営業先、営業手法、という言葉が合わない場合は、販売先、販売手法などと修正する場合もあります）

収益は具体的な数字を入れても良いです

Webページの目的は資料請求に誘導するためですが、業界によっては資料請求したもの、条件（報酬額・報酬率）が合わないと契約できなこともあります。その場合、収益の項目に「1件獲得で〇〇円」と記載することも可としています。ただし、数字を出すことが、資料請求数にプラスに影響することもあれば、マイナスに影響することもありますので、各社様にてご判断いただいています。

内容の文字制限はありませんが、上部スペースに収まらない場合は、弊社にて校正させていただく場合があります。

代理店ドットコム なにをお探しですか? 拡大 資料請求リスト

サムネイル・画像

キャッチコピー
タイトル
募集条件
こんな方におすすめ

\ 資料請求は無料! 気になったら今すぐチェック! /

資料請求リストへ追加する

トップ下タイトル
概要
収益・特長・営業先・営業手法
ビジネスの説明（アコーディオン）
この案件の資料

企業情報

詳細情報

ダウンロード用資料プレビュー

\ 資料請求は無料! 定員に達し次第終了します! /

資料請求リストへ追加する

関連キーワード
カテゴリー

(アコーディオン) ビジネスの説明

詳細を伝えるための開閉式の情報ブロック

ビジネスの説明は、自由形式となっています。数字+タイトル部分をクリックすると情報ブロック（アコーディオン）が開閉し、詳細情報を伝えることができます。代理店ドットコムでは、提供いただいたダウンロード用資料から特長をいくつかピックアップし、そのうち、3つから5つにしほってアコーディオンに格納しています。（情報量は多い方が良いので、修正する場合は増やしても結構です）

アコーディオンに代理店の成功事例を載せられるのが理想

まだ事例は少ないですが、アコーディオンに储かった代理店の例を一つずつ紹介していくと、代理店ドットコム全体が「储かるサイト」というイメージになるとを考えています。代理店様の成功事例があれば積極的に掲載をお願いします。

Youtubeなど動画があればこの部分に挿入可能

ビジネスによっては動画で説明した方が資料請求数がアップするものもあります。Youtube動画がありましたらURLをご共有ください。アコーディオンより上部に表示させます。

※3分程度が理想。長すぎるものや、内容がそぐわないもの、動画内でURLや電話番号など外部への誘導が含まれる場合は、不可とさせていただきます

代理店ドットコム なにをお探しですか? 検索 資料請求リスト

サムネイル・画像

キャッチコピー
タイトル
募集条件
こんな方におすすめ

\ 資料請求は無料! 気になったら今すぐチェック! /

資料請求リストへ追加する

トップ下タイトル
概要
収益・特長・営業先・営業手法
ビジネスの説明 (アコーディオン)
企業情報
詳細情報
この案件の資料
ダウンロード用資料プレビュー
関連キーワード
カテゴリ

\ 資料請求は無料! 定員に達し次第終了します! /

資料請求リストへ追加する

企業情報

掲載企業の信頼性を高めるための基本情報欄です

企業情報は、資料請求を検討する際の信用情報としてご用意しています。項目は次の通りです。追加情報があれば修正依頼にてお送りください。

(情報未入力の場合、項目が非表示になっています)

企業名：貴社名（実際に代理店契約する企業名の表記が必須です）

所在地：ご住所 支社・支店がある場合も掲載します

例）大阪支店（大阪府大阪市）

代表者：役職 氏名 登記の通り 代表者のみで部署などの長は表記不可です

設立：20**年*月 登記の通り

資本金：必須ではありません

事業内容：○○事業、○○事業

従業員数：少ない場合は掲載しておりません

(少なくとも好感を持てる場合は記載する場合があります)

株式市場：上場している場合は掲載

取引先例：主な取引先を掲載することができます ※信用情報として重要

代理店ドットコム なにをお探しですか? 検索 キャンセル 資料請求リスト

サムネイル・画像

キャッチコピー
タイトル
募集条件
こんな方におすすめ

\ 資料請求は無料! 気になったら今すぐチェック! /

資料請求リストへ追加する

トップ下タイトル
概要
収益・特長・営業先・営業手法
ビジネスの説明（アコーディオン）

企業情報

この案件の資料

詳細情報

ダウンロード用資料プレビュー

\ 資料請求は無料! 定員に達し次第終了します! /

資料請求リストへ追加する

関連キーワード
カテゴリー

詳細情報

フリー項目で追加情報を記載することができます

詳細情報は、項目名や内容がフリーとなっていて自由に追加情報を記載することができます。貴社事業の魅力を端的に表すために自由に表現していただけます。推奨する内容は以下の通りです。

- 1) 収益事例、報酬例、など収益性を示すもの
- 2) 販売先事例、販売先例
- 3) 機能、性能
- 4) 支援内容の紹介

代理店ドットコム なにをお探しですか? 検索 資料請求リスト

サムネイル・画像

キャッチコピー
タイトル
募集条件
こんな方におすすめ

\ 資料請求は無料! 気になったら今すぐチェック! /

資料請求リストへ追加する

トップ下タイトル
概要
収益・特長・営業先・営業手法
ビジネスの説明 (アコーディオン)

企業情報
詳細情報

この案件の資料

ダウンロード用資料プレビュー

\ 資料請求は無料! 定員に達し次第終了します! /

資料請求リストへ追加する

関連キーワード
カテゴリー

ダウンロード用資料プレビュー

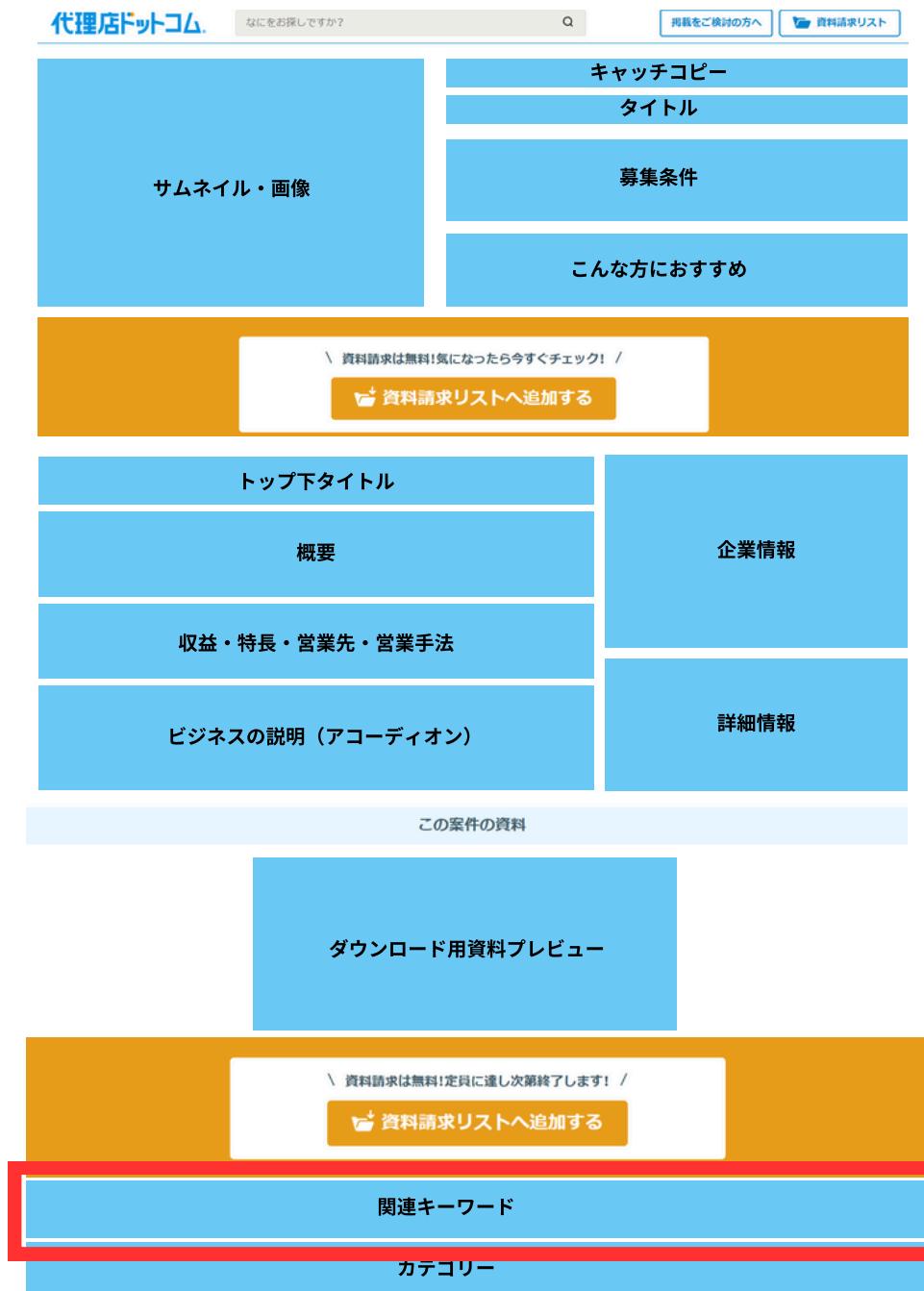
ご提供いただいた資料から自動生成しています

資料請求後にダウンロードできる資料の内容を事前に視覚的に伝え、信頼感・期待感を高めます。

ご提供いただいた資料から画像を自動生成し、プレビュー画像にしています。
表紙だけ画像がクリアに見えるようにして、2ページ目以降はモザイク処理をしていて「詳しくは資料をご請求ください」と表示できるようしています。

表紙には連絡先などの情報は入れないでください

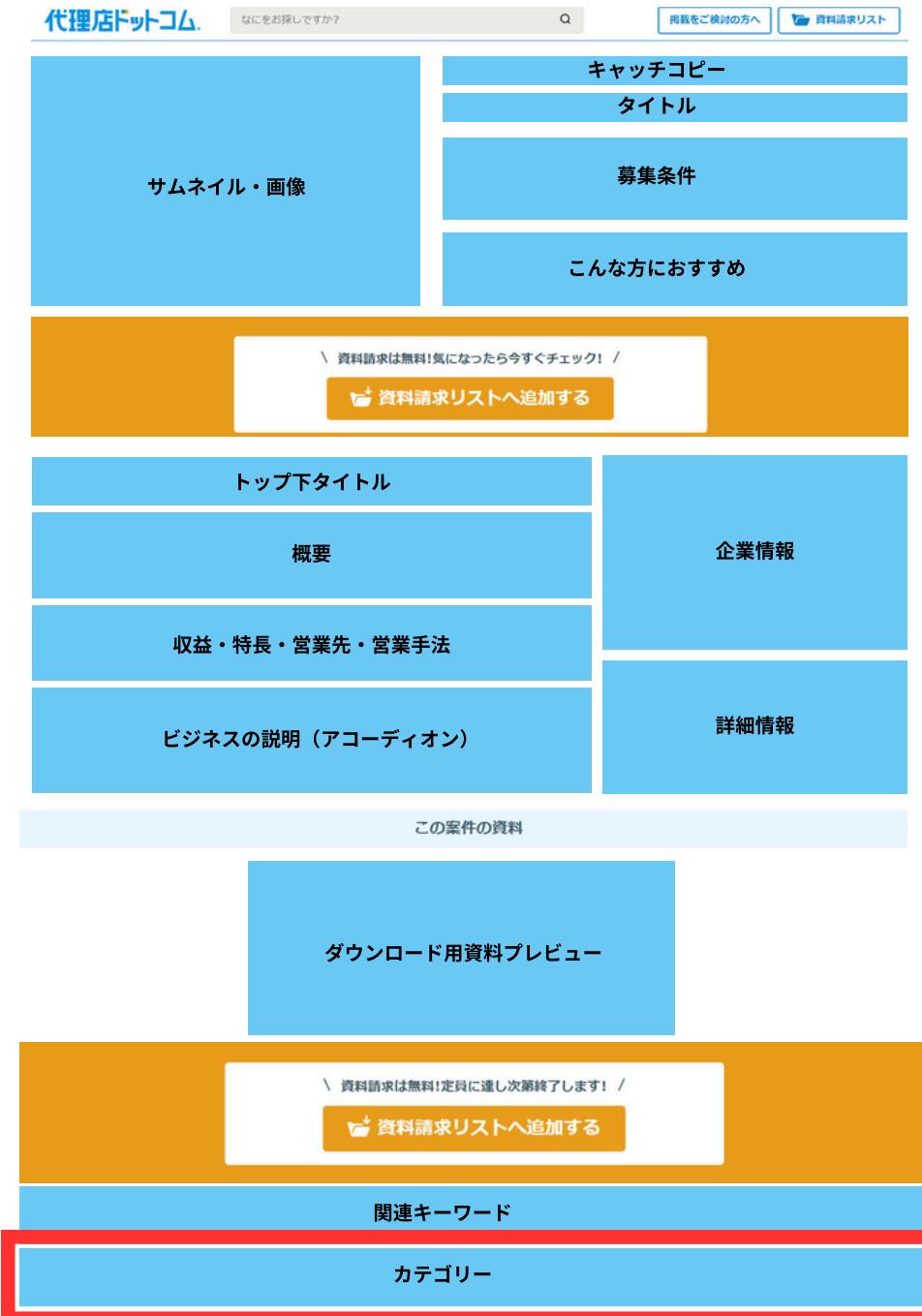
資料請求サイトとして、プレビュー画面で連絡先が表示されないようにご配慮願います。(資料の修正をお願いする場合があります)



関連キーワード

キーワードは比較的自由に追加・修正することができます

サイト内でのキーワード検索や、Google検索に引っかかるように、できるだけ多くのキーワードを入れておきましょう。ただし、募集内容と関連がないワード、誇張する表現などはNGとさせていただく場合があります。



カテゴリー

サイト内検索で見つけられるためのカテゴリー設定

サイト内では、複数の検索方法を用意しています。カテゴリー設定はそのためのもので、該当するカテゴリーにはできるだけ多く登録しておくことが求められます。※検索の結果、関係ない案件が出てくるとのサイトの信頼性の低下につながるため可否については弊社にて判断させていただいている

カテゴリーは大きく分けて6つです

選択できるカテゴリーは大きく分けて6つです。

種別：法人向け・個人事業主向け・個人向け

エリア：全国

北海道・東北、関東、北信越、東海、関西、中国・四国、九州・沖縄

初期費用：無料

10万円未満、30万円未満、50万円未満、100万円未満、100万円以上

販路：法人、個人、飲食店、エステ・美容室 など (サイト上部でご確認ください)

商材：通信関連、携帯電話、パソコン など (〃)

スタイル：電話営業、訪問販売、催事販売 など (〃)

※追加や削除を希望される場合は、Excelシートを使ってご連絡ください

代理店ドットコム[®]