**「○○○○」販売代理店募集のご案内**

**この度は資料請求いただき誠にありがとうございます。**

**弊社は○○を○○している○○企業です。←どういう会社か短く説明、実績もあると良い**

**今回ご案内させていただく○○は、○○にお困りの○○に役立つ製品/サービスです。←どういう相手に、どんな効果があるか**

**販売代理店様にとっては、○○、○○、などのメリットがありますので是非お取り扱いいただければ幸いです。←　代理店になるメリットを強調　 魅力的でないと、これ以降読まれない可能性も**

**＜○○○○とは＞**

**従来○○をするには、○○が必要でした。**

**そこで弊社では○○を○○することに成功。**

**○○というお客様にご利用いただいています。**

**↑　以下のような内容を盛り込むと良い**

**１）製品/サービスが必要とされる背景や、**

**２）他社との違い**

**３）お客様は誰か**

**４）お客様にはどのようなメリットがあるか**

**５）機能・性能・効能**

**＜導入事例（販売先候補）＞**

**主な導入先は以下の通りです。**

**←　BtoBの場合は企業名やロゴを並べると良い**

**具体的に出せない場合は業種・業態など誰がお客様かを明確にすることで、**

**誰に売れば良いかをイメージできるようにします**

**まだ実績がない場合は販売先候補として説明**

**＜製品/サービス販売価格＞**

**○○の主な機能や価格は次の通りです。**

**↑　機能/性能や販売価格を明らかにします**

**（写真を張り付けるかパンフレットのスキャンデータなどを別添としても良い）**

**＜募集条件＞**

**株式会社○○○○では、○○○○○を販売いただく代理店様を以下の通り募集させていただきます。**

**募集対象　　法人・個人を問いません**

**募集地域　　全国**

**初期費用　　5万円（税別）登録費用として**

**募集内容　　１）販売代理店　２）紹介代理店**

**販売条件　　１）販売代理店**

**販売代金の40％で卸させていただきます。**

**２）紹介代理店**

**見込み客をご紹介いただき、弊社にて成約した場合に20％を**

**手数料としてお支払いいたします。**

**←　条件を開示したくない場合は**

**「お問合せいただいた方にのみお知らせしております」などとします**

**研修内容　　製品研修のほか、営業研修も行わせていただきます　（約4時間）**

**その他　　　詳しくはお問合せください**

**＜収益モデル＞**

**販売代理店様の収益モデルは以下の通りです。**

**（紹介代理店の収益モデルは担当までお問い合わせください）**

**＜Ａ代理店＞**

**種別：法人　活動人数：5人　獲得件数：50件　月利：○○万円**

**＜B代理店＞**

**種別：法人　活動人数：2人　獲得件数：20件　月利：○○万円**

**＜C代理店＞**

**種別：個人事業主　活動人数：1人　獲得件数：10件　月利：○○万円**

**販売代理店様の希望するモデルに合わせて販売活動を支援させていただきます。**

**※収益（月利）は目安です。収益を保証するものではありませんのでご注意ください。**

**＜支援内容＞**

**弊社では以下の通り、販売代理店様を支援させていただいております。**

**↑　研修内容を詳しく示したり、営業ツールの写真を載せたり、どのような支援が**

**できるかを列記**

**会社名　　　株式会社○○○○○**

**所在地　　　〒000-0000　○○○○○○○○○○**

**代表者　　　代表取締役　○○ ○○**

**設　 立　　　2000年00月00日**

**事業内容　　　 ・○○○○○○○○○○○**

**・○○○○○○○○○○○**

**・○○○○○○○○○○○**

**・○○○○○○○○○○○**

**・○○○○○○○○○○○**

**・○○○○○○○○○○○ 　ほか**

**最後までお読みいただきありがとうございました。**

**○○なので○○です。是非お取り扱いいただければ幸いです。←最後のアピールポイント**

**ご希望の方は添付のFAXにてお申込みください。**

**お申込み前のお問合せはTEL.00-0000-0000（平日9:00-18:00　担当：○○）までお電話ください。←　担当者名を載せた方が親切**